

Anmeldecoupon

DK-Forum Wissen - Von den Besten profitieren

Buchen Sie am besten alle 10 Veranstaltungen für vorteilhafte 490,- statt 690,- Euro gegenüber dem Einzelkauf. **Sie sparen bei Buchung der gesamten Veranstaltungsreihe 200 Euro!** Sie erhalten 10 einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertrag-bar sind. Auch ideal als Mitarbeiter- oder Kundengeschenk (alle Preise inkl. MwSt.)

☐ **Ja, ich /wir nehme/n an der gesamten Veranstaltungsreihe teil.**

Anzahl der Teilnehmer
(je 490,- EUR)

Mittwochs

DK-Forum Wissen - Von den Besten profitieren

10 Mittwochabende 490,- EUR. Sie sparen bei Buchung des Abos 200,- EUR.

☐ **Ja, ich /wir nehme/n teil an folgenden Einzelveranstaltungen à 69,- EUR:**

Mittwoch

Anzahl der Teilnehmer

1		Hermann Scherer	07.03.2007	
2		Oliver Geisselhart	28.03.2007	
3		Prof. Samy Molcho	25.04.2007	
4		Dieter Lange	23.05.2007	
5		Rolf H. Ruhleder	20.06.2007	
6		Prof. Dr. Jens Weidner	11.07.2007	
7		Slatco Sterzenbach	12.09.2007	
8		Sabine Hübner	10.10.2007	
9		Walter Zimmermann	07.11.2007	
10		Dr. Marco Freiherr von Münchhausen	28.11.2007	

*Bei Internetbuchung
5 % Online-Rabatt*

Referenten: Stand vom 16. August 2006

Name, Vorname

Rechnungsanschrift:

Rechnungsempfänger

PLZ, Ort

Straße Nr.

E-Mail

Telefon

Datum, Unterschrift

Zahlungsweise:

☐ mit **Mastercard** ☐ mit **Visa-Card** ☐ mit **Amex** ☐ per **Überweisung** ☐ durch **Bankeinzug** (nur über deutsche Banken)

Karten-Nr.

Name und Ort der Bank:

gültig bis

BLZ

Konto-Nr.

Faxen oder senden Sie den ausgefüllten Coupon an:

Telefax: 0700 - 83 26 32 93 (max. 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Dt. Telekom)

Unternehmen Erfolg, Ismaninger Straße 47, 85356 Freising oder buchen Sie direkt im Internet unter www.unternehmen-erfolg.de mit **5 % Onlinerabatt!**

Datum, Unterschrift des Karten- bzw. Konto-Inhabers

Ausfüllen, abschicken, weiterkommen.

Infos & Buchung:
www.unternehmen-erfolg.de
INFO-Hotline 0700 / 83 26 78 33
(max. 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Deutschen Telekom)

DK FORUM WISSEN

Von den Besten profitieren

10-TEILIGE VORTRAGSREIHE MIT TOP-REFERENTEN

U
Unternehmen Erfolg®

DONAUKURIER

WEGE ZUM ERFOLG: KONKRET - UMSETZBAR - PROFITABEL

Lernen Sie von den Besten und melden Sie sich jetzt an!

Am besten schnell anmelden: Die Plätze sind limitiert.

Im Rahmen des Forum-Wissen veranstaltet der DONAUKURIER in Zusammenarbeit mit Unternehmen Erfolg® von März bis November 2007 die Vortragsreihe "Von den Besten profitieren!". Die besten und begehrtesten Referenten aus dem deutschsprachigen Raum referieren dabei zu aktuellen Themen und Fragestellungen, die Ihnen helfen, sich in Beruf und Privatleben entscheidend weiterzuentwickeln.

Komprimiert auf 10 X 2 hochinformativen Stunden, damit Ihrer kompakten Intensivausbildung nichts mehr im Wege steht. Erleben Sie 10 Abende, die Sie weiterbringen. 10 Abende voller Wissen und Praxis. 10 Abende für alle, die nach vorne kommen und da bleiben wollen.

10 Mittwochabende
jeweils von 19:30 Uhr bis 21:15 Uhr
(Einlass: 19:00 Uhr)

Sie erhalten den einzelnen Abend für 69,- €. Buchen Sie alle 10 Abendveranstaltungen im Paket, erhalten Sie diese zum **Vorzugspreis von 490,- statt 690,- €** gegenüber der Einzelbuchung. **Sie sparen dabei 200,- €.** Sie erhalten **10 einzelne Eintrittskarten**, die **jederzeit übertragbar** sind. Sie können die Karten für sich selbst, als Kundengeschenk oder zur Mitarbeitermotivation verwenden.

Veranstaltungsort:
DONAUKURIER Verlagsgesellschaft mbH & Co. KG,
Stauffenbergstraße 2a, 85051 Ingolstadt (4.OG)
(Parkmöglichkeit bei Zufahrt über Südl. Ringstraße)

Informieren Sie sich noch heute!

Hotline 0700/83 26 78 33*

Fax 0700/83 26 32 93*

www.unternehmen-erfolg.de

*(max 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Dt. Telekom)



Hermann Scherer

Businessexperte und renommierter Referent

Mit Leidenschaft zum (Unternehmens-) Erfolg
Die Spielregeln für die Pole-Position im Leben

Mittwoch, 7. März 2007

Unternehmen und Produkte werden immer vergleichbarer. Was nützt es, gut zu sein, wenn niemand es weiß? Was nützt es besser zu sein, wenn andere sich besser verkaufen? Es gilt mit Mut und Leidenschaft neue Wege zu gehen für das wichtigste Unternehmen: Ihren persönlichen und beruflichen Erfolg! Hermann Scherer versteht es mit diesem motivierenden Vortrag den Erfolg vom Zufall zu befreien und die Leidenschaft zu entwickeln, die persönliche und unternehmerische Erfolge realisieren lässt.



Oliver Geisselhart

Gedächtnistrainer des Jahres 2000

Kopf oder Zettel?
Ihr Gedächtnis kann wesentlich mehr als Sie denken.

Mittwoch, 28. März 2007

Mit der Geisselhart-Methode steigern Sie Ihre Gedächtnisleistung mit Leichtigkeit und dauerhaft um ein Vielfaches. Spielerisch und völlig mühelos wecken Sie das Potential Ihrer Kreativität, Phantasie und Intelligenz. Der Vortrag bietet mit zahlreichen Übungen und Praxisbeispielen die beste und schnellste Methode zur Nutzung Ihres Gedächtnispotentials. Oliver Geisselhart versteht es in unnachahmlicher Weise mit Witz, Charme und Esprit seine Zuhörer zu begeistern, zu motivieren und zu Gedächtnisbenutzern zu machen.



Rolf H. Ruhleder

Härtester und teuerster Rhetoriktrainer

Feuerwerk der Rhetorik
Die Kunst zu überzeugen in allen Lebenslagen.

Mittwoch, 20. Juni 2007

Er verlangt viel. Gilt als „harter Hund“ der Branche. Bringt die Redekunst und das Verhandlungsgeschick von Top-Managern, Politikern und Führungskräften auf Vordermann. Mit direkten und vor allem wirksamen Methoden. Er sagt und zeigt, was geht, wie es geht und wie nicht. Und wie Sie mit Dialektik und Schlagfertigkeit Ihre eigenen Ziele realisieren. Und der Erfolg gibt ihm Recht. Die trainierten Führungskräfte lernen, sich durchzusetzen und schwören auf ihn.



Prof. Dr. Jens Weidner

Anti-Aggressivitäts-Trainer® und Kriminologe

Die Peperoni-Strategie
Mit Biss zum Erfolg!

Mittwoch, 11. Juli 2007

Positive Aggression ist das Kraftwerk in der Führungskraft, das Durchsetzungsstärke erst freisetzt! Die Persönlichkeit erfolgreicher Menschen sollte über 80% Sozialverträglichkeit, Teamgeist und Konsensfähigkeit verfügen. Vor allem aber braucht sie 20% Durchsetzungsstärke und Biss zum Erfolg, um Stress-Situationen durchzustehen und nicht aus Konfliktscheu und Harmoniesucht falsche Entscheidungen zu treffen. Und nur um diese 20% positive Aggression geht es.



Prof. Samy Molcho

Internationaler Körpersprachspezialist

Die Zunge kann lügen - der Körper nie!
Was sie schon immer über Körpersprache wissen wollten...

Mittwoch, 25. April 2007

Der internationale Meister der Körpersprache begeistert seine Zuhörer ein ums andere Mal mit seinem unglaublichen Wissen. Wer möchte nicht seinen Gesprächspartner besser einschätzen können? Er zeigt anhand konkreter Situationen, wie Körpersprache funktioniert und wie sie gezielt eingesetzt werden kann. So lernt man die Signale des Gegenübers zu deuten und selbst die richtigen Signale zu senden, denn: Keine Bewegung ist zufällig.



Dieter Lange

Der Impulsgeber für Veränderungskompetenz

Sieger erkennt man am Start - Verlierer auch.
Wer Menschen führen will, sollte erst einmal sich selber führen können.

Mittwoch, 23. Mai 2007

Voraussetzung jeden Führungsverhaltens ist die Fähigkeit, sich selbst führen zu können, auf der Grundlage eines entsprechenden Bewusstseins, der richtigen Einstellung zu dem was man tut, mehr noch, wie man es tut. Vor allem, woher man die Kraft und Ausstrahlung nimmt, um jeden - wirklich jeden - Auftritt beim Kunden und Mitarbeiter zu einem exzellenten Erfolgserlebnis werden zu lassen. Ein Vortrag, der Antworten gibt auf die wichtigsten Fragen und dort Fragen stellt, wo wir meinten die Antworten schon zu wissen.



Walter Zimmermann

Experte für persönliche Effizienz

Effizienz - die Abkürzung zum Erfolg
So multiplizieren Sie Ihren Wirkungsgrad

Mittwoch, 7. November 2007

Die Anforderungen an Sie sind gestiegen? Man hat Ihre Ziele erhöht? Steigern Sie doch einfach die Effizienz! In einer Zeit mit ständig steigenden Anforderungen an jeden von uns, ist die Steigerung der Effizienz oft der einzige Weg um trotzdem als Sieger hervorzugehen. Der Hochschuldozent und Buchautor zeigt auf, dass unsere persönliche Effizienz eine lebendige und ständig erweiterbare Ressource ist. Erleben Sie in seinen mitreißenden Vorträgen, wie Sie mit gleichem Zeiteinsatz auch höhere Ziele erreichen können.



Dr. Marco Freiherr von Münchhausen

Bestseller-Autor und Trainer des Jahres 2002

So zähmen Sie Ihren inneren Schweinehund
Vom ärgsten Feind zum besten Freund

Mittwoch, 28. November 2007

Wer vor einer unangenehmen Aufgabe steht, kennt ihn nur zu gut, den inneren Schweinehund. Er hält uns davon ab, wichtige Entscheidungen zu treffen, etwas zu verändern oder schlechte Gewohnheiten abzuliegen. Seine Argumente sind genial und verführerisch, da sie eine sofortige Erleichterung versprechen - allerdings nur vorübergehend. Erfahren Sie, wie Sie Ihren oft störenden Begleiter zähmen und wie Sie in Zukunft Vorsätze so fassen, dass sie „sabotagesicher“ sind.